

Шанс для отечественных производителей

A Chance for Domestic Manufacturers



Владимир Трещиков

Генеральный директор ООО "Т8"

Vladimir Treschikov

General manager, LLC "T8"

Генеральный директор ООО "Т8" Владимир Трещиков прокомментировал недавние инициативы Госдумы и правительства в области связи.

– 11 февраля в Госдуму внесены поправки к закону "О связи", закрепляющие приоритет российского оборудования связи над зарубежными аналогами. Повсюду идет бурное обсуждение этой темы. Как вы относитесь к этим новациям?

– Не готов отвечать за отрасль в целом, но в нашем сегменте рынка мы эту инициативу, безусловно, поддерживаем. Ведь у нас годами складывается абсурдная ситуация: российские производители на своем "домашнем" рынке вынуждены работать в худших условиях, чем зарубежные гиганты! У всех крупных западных поставщиков есть поддержка своих правительств, финансовые гарантии, льготные кредиты – нам же приходится обходиться своими силами. Даже срок поставки для нас установлен значительно меньше, чем для иностранцев. Если новый закон хотя бы немного выровняет эту ситуацию в пользу российских производителей (не говоря уже о каких-то льготах и преференциях) – для нас это будет большим благом.

Посудите сами – если зарубежная компания имеет кредит от своего правительства на миллиарды долларов под поставки в Россию, льготные государственные программы по финансированию НИОКР и закупке технологических линий, льготный режим налогообложения, а мы всего этого

не имеем, то можно ли говорить о рыночной конкуренции? Конечно, зарубежные гиганты способны делать предложения, которые для нас пока недоступны – и это не связано с качеством оборудования.

– А существует ли вообще отечественное оборудование, способное заменить Cisco, Juniper, Huawei и др.? Не приведет ли новый закон лишь к "косметическим" изменениям, когда иностранный производитель просто регистрирует "дочку" в России и будет продавать то же самое под другой маркой?

– Могу сказать о нашей компании. Мы создали системы спектрального уплотнения (DWDM) с исключительными техническими характеристиками, и уже два года подряд ставим мировые рекорды по дальности передачи. Только за 2013 г. в России было построено более 10 тыс. км линий связи на нашем оборудовании с канальной скоростью 100 G, произведено более 5 тыс. активных модулей. Не говоря уже о DWDM-системах уровня 40 и 10G, которые мы успешно поставляем на российские сети связи в течение многих лет. Так что отечественное оборудование, безусловно, существует – по крайней мере в нашем сегменте, – причем оборудование мирового класса.

Вероятность регистрации "дочек" иностранных компаний, конечно, есть. Но ведь тогда придется передавать им патенты, открывать коды ПО – это не так просто.

– В последнее время снова заговорили о приватизации "Ростелекома", в связи с чем обсуждается идея создания отдельной сети связи для спецпотребителей (силовики). Как вы можете прокомментировать эту инициативу?

– Модернизация военной сети связи назрела давно, это очевидно всем специалистам. Более того, наконец-то на высоком уровне начинают открыто обсуждаться вопросы безопасности каналов связи, недеklarированных возможностей иностранного оборудования, устойчивости национальной сети связи к несанкционированным воздействиям. Американцы, например, считают свою телекоммуникационную сеть стратегической инфраструктурой и прямо запрещают использование на ней иностранного оборудования! После скандала со Сноуденом немцы озабочены этим же вопросом, заговорили о создании независимой (от американцев) европейской сети связи. Так что Россия здесь не делает ничего экстраординарного,

Компания "Т8" запускает в производство компактный вариант DWDM-системы "Волга" в факторе 1U. Это полноценная DWDM-система для стандартной стойки 19". Платформа может быть наполнена любым оптическим транспортом из линейки оборудования "Волга": транспондеры и мукспондеры 100/40/10/2,6 Гбит/с, EDFA, RAU и ROADM.

скорее наконец-то принимает давно назревшие решения, необходимые для суверенного государства.

– У вас есть что предложить военным?

– Мы предлагаем полный спектр каналообразующего DWDM- и CWDM-оборудования для построения сетей связи любого масштаба – от ведомственных до национальных. В том числе со специфическими функциями, востребованными военными. Наша компания имеет статус отечественного производителя, оборудование внесено в реестр инновационной продукции, рекомендованной к закупкам в рамках 94-ФЗ и 223-ФЗ. То есть уже сейчас его можно использовать для любых задач, в том числе специальных.

– А не лучше ли было бы поддерживать адресно такие компании, как ваша, не меняя общих правил?

– Адресная поддержка должна быть конкурентной, предоставляться на прозрачной конкурсной основе. Например, в прошлом году мы выиграли грант фонда "Сколково", сейчас в рамках этого проекта ведем разработку DWDM-системы нового поколения на условиях софинансирования. Конечно, хорошо бы, чтобы такие возможности расширялись, увеличивались доступные бюджеты.

А вот непосредственные финансовые вливания, прямой протекционизм разрушают бизнес, приводят к ослаблению, потере конкурентоспособности. Поддержка отечественных производителей нужна в большей степени именно на уровне государственной стратегии и политики в области связи, размещения государственных заказов. Именно поэтому мы приветствуем новые инициативы Госдумы и правительства.

Адрес и телефоны компании "Т8" см. на стр. 76

ТСС НЬЮСМЕЙКЕРЫ